

SJournalen

marts 2017



Årsregnskab 2016

Bedste resultat i sparekassens historie



Er du høj eller lav?

Investeringslysten er stor



Når Thy er bedst

Mange unge flytter hjem

Vind billetter til
sommerens festivaler
- se bagsiden!

Læs også:

Det nye repræsentantskab | Et kig i maskinrummet | Nye medarbejdere

Rekordregnskab 2016

Med et koncernresultat på 124 mio. kr. før skat kan Sparekassen Thy præsentere det bedste resultat i sparekassens historie

2016 har været et rigtig godt år for Sparekassen Thy. Flere forhold har haft indflydelse på resultatet, som naturligvis er meget tilfredsstillende, udtaler direktør Ole Beith

En væsentlig forklaring er, at vi har haft en historisk høj tilgang af nye kunder. Vi har budt mere end 4.000 nye kunder velkommen i 2016, og ad den vej fået tilført en masse nye og gode forretninger. Samtidig har en stigende efterspørgsel fra eksisterende kunder givet travlhed i butikken.

Noget af den stigende efterspørgsel har været efter udlån og det i sig selv er et godt tegn på, at der er lidt mere gang i samfundet. Det er meget vigtigt for sparekassen, at udlånet stiger - for det vedvarende lave renteniveau og den hårde konkurrence i sektoren betyder, at der er pres på vores renteindtægter.

Hvis man kigger nærmere på vores renteindtægter, kan man også se, at renteindtægter på ud- og indlånsområdet er stigende, men ikke helt så meget som faldet på obligationsområdet, udtaler Ole Beith.

Den øvrige stigende aktivitet og efterspørgsel efter f.eks. investerings- og boligprodukter, har vi også mærket på gebyr og provisionsindtægter. De er nemlig steget med 10,7%, således at nettorente- og gebyrindtægter - det vi kalder toplinjen - i alt er steget med 3%, siger Ole Beith.

Pæne kursreguleringer og lavt niveau for tab og nedskrivninger på kunder

Sparekassen har i 2016 haft positive kursreguleringer på både aktie- og obligationsbeholdninger. Det er et særdeles svært marked med de aktuelle markedsvilkår, men en samlet positiv kursregulering på 25 mio. kr. mod et o resultat sidste år er vi ganske godt tilfredse med, udtaler Ole Beith.

Årets nedskrivninger udgør 12,1 mio. kr., svarende til en nedskrivningsprocent på 0,3%, som er et meget lavt niveau. Det er samtidig også et godt signal om, at vores kunder har det økonomisk bedre, siger Ole Beith.

Nye IT-løsninger og flere medarbejdere er investering i fremtidig udvikling

Sparekassen har i 2016 brugt flere penge på IT-løsninger, både overfor kunder, men også internt. Målet

med disse investeringer er at forbedre de løsninger, som vi tilbyder kunderne og de løsninger vi selv bruger.



Teknik gør det ikke alene. De menneskelige ressourcer er vigtigst

Det giver mere tid til at snakke med kunderne, og det er faktisk det, vi allerhelst vil - nemlig udvise nærhed og tilgængelighed og lave gode løsninger for vores kunder, siger Ole Beith.

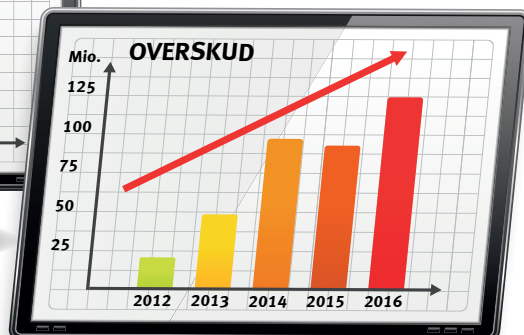
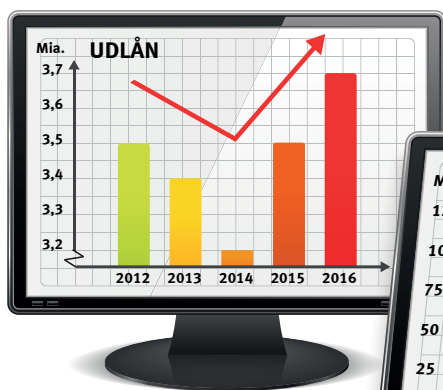
Teknik gør det ikke alene. De menneskelige ressourcer er vigtigst, og i 2016 er vi faktisk også blevet flere medarbejdere, bl.a. som følge af tilkøb af Vestjysk Banks afdeling i Thisted og etablering af en ny afdeling i Ulfborg sidst på året i 2015. I 2016 tæller de med i hele året, forklarer Ole Beith.

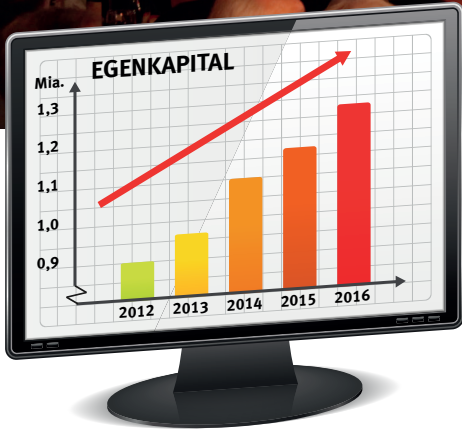
Leasingselskabet Krone Kapital i flot udvikling

Vores leasingselskab, der hovedsageligt fokuserer på kørende materiel, er igen i flot fremdrift, og har bidraget til indtjeningen med et resultat på 12,2 mio. kr. i 2016. Krone Kapital har haft en vækst i forretningsomfanget på 46% - en særdeles tilfredsstillende udvikling, udtaler Ole Beith.

Indlån stiger mere end udlån

Sparekassen har for andet år i træk vækst i udlån, og i 2016 på 6,3%. Vi kan samtidig konstatere, at vores indlån stiger med 11% i 2016.





I samme periode har vi haft en flot vækst indenfor formuepleje i puljeordninger, der i 2016 er steget med 78%, og forretningsområdet har netop passeret en milliard kr. Vi oplever nemlig, at flere og flere af vores kunder er interesseret i at få nogle af deres indlånsmidler placeret på anden måde end en al-

mindelig indlånskonto uden rente. Det har vi et godt produkt til via vores samarbejde med Lokal Puljeinvest, udtaler Ole Beith.

Solid egenkapital og buffer giver mulighed for fremtidig vækst

Sparekassens egenkapital er på knap 1,3 milliard kr. og med en solvens på 20,1% har vi en solid buffer, da minimumskravet er opgjort til 9%. Den solide buffer er med til at sikre sparekassens fortsatte udvikling.

Andel af overskuddet retur til garantterne

Sparekassens mere end 12.000 garantter kan med årsresultatet se frem til at få en andel af resultatet retur, da ca. 10 mio. kr. af årets resultat udbetales til garantterne som afkast af garantkapitalen, slutter Ole Beith.

Ole Beith
Direktør
Sparekassen Thy

Seneste 5 års hovedtal, koncern

Mio. kr.	2016	2015	2014	2013	2012
Nettorente- og gebyrindtægter	310	301	306	303	285
Årets resultat før skat	124	90	97	49	21
Årets resultat efter skat	97	73	81	40	15
Solvensprocent	20,1	18,7	19,1	18,5	16,7
Udlån	3.718	3.499	3.220	3.423	3.533
Indlån	6.064	5.114	4.488	4.552	4.558
Egenkapital	1.280	1.177	1.096	966	919
Nedskrivninger på lån og tilgodeh. m.v.	12	16	51	44	102
Garantkapital	332	315	298	244	232

Rådgivning med god dækning

Forsikringer er en vigtig del af privatøkonomien. Vi hjælper vores kunder, så det er nemt at få overblik og den rigtige forsikringsdækning

”Kunden i centrum” står der i vores værdigrundlag. Det handler om, at vi vil gøre det nemt og trykt for vore kunder at få overblik over privatøkonomien.

På nogle specialområder har vi eksterne samarbejdspartnere, som bidrager til at få overblik og sammensat de rigtige tilbud. Det gælder f.eks. på forsikringsområdet, hvor vi har et nært og godt samarbejde med Thisted Forsikring.

Det betyder, at vi hurtigt og nemt kan åbne døren til et godt tilbud på forsikringer til hus, bil, indbo, rejser m.m.

Thisted Forsikring har efterhånden 160 år på bagen. Et solidt firma opbygget på gode værdier - ligesom Sparekassen Thy.

Det er vores erfaring, at Thisted Forsikring leverer gode konkurrencedygtige forsikringer - og så er de til at snakke med, når skaden er sket, fortæller områdedirektør Per Knudsen.

Per Knudsen
Områdedirektør
Sparekassen Thy



Det bedste til medarbejderne

Lely Center Herrup i Vinderup er et af de firmaer, der har indgået en firmapensionsaftale gennem Sparekassen Thy. Det betyder, at medarbejderne nu kan nyde godt af fordelene ved en gruppeordning i AP Pension

I forhold til en individuel pensionsordning giver gruppeordningen bedre dæk-

ning og vilkår for pengene. AP Pension er desuden kundeføjet, og kundetilfredsheden er helt i top, udtaler Per Engtorp, som er afdelingsdirektør i Sparekassen Thy i Struer.

Seriøs rådgivning

Vi lægger vægt på, at alle samtidig tilbydes en seriøs pensionsrådgiv-

ning. Vi har haft kundemøder med firmaets ansatte og mange har fået justeret på deres pension, så den passer til deres ønsker og situation, fortæller Per.

Vi tilbyder firmapension til små og mellemstore virksomheder, slutter Per Engtorp.



Vores pensionsløsning til firmaer er attraktiv

Per Engtorp
Afdelingsdirektør i
Sparekassen Thy, Struer



Det tegner til at blive et rigtig godt samarbejde til glæde for mine medarbejdere

Flemming Kobborg
Centerleder
Lely Center Herrup



Glimt fra vores område



Louise vandt VIP-billetter til Thy Rock Cafe i Thisted



Hovedsponsor for Rock i Holstebro med salg af VIP-billetter



Sparekassen Thy - Danmark på messe i Århus



3.500 til garantmøder i Thisted, Hanstholm, Hurup og Aulum



Adgangstegn til Thisted Bryghus generalforsamling



Ti års fødselsdagsfest i Herning



Hundborg Rideklub 40 år



Årets Thybo 2016: N. C. Christensen

Gang i investeringerne

Vores kunder investerer som aldrig før. Det er der mange grunde til. Først og fremmest den lave indlånsrente, men det er også blevet lettere at udnytte investeringsmulighederne

Et godt eksempel på denne tendens ser vi på den mængde af penge, som kunderne har investeret i pensionspuljeordningen. Ved udgangen af 2016 var der investeret mere end 1 mia. kr. i netop den form for formuepleje. Det er en stigning på 500 mio. kr. på ét år.

Investering er for alle, fortæller investeringschef Anders Kristian Pugdahl Pedersen. Lige fra eksperten, der selv vil følge markedet og handle online til den almindelige privatkunde, der lægger investeringerne i vores hænder.

Vi har ekspertisen og produkterne til at imødekomme kundernes investeringsønsker og behov, siger Anders Kristian.

Flotte afkast

Indlånsrenten er helt i bund, og set i det lys, så har investeringerne i puljer og investeringsforeninger været en god forretning med pæne afkast gennem mange år.

- Vi kan selvfølgelig ikke stille nogen garanti for afkast. Men, vi har en klar forventning om, at afkastet via en tilrettelagt investering vil give et bedre afkast, end det vil give at have pengene på en opsparingskonto.

Snak med din rådgiver

Pengene gør ikke meget gavn hjemme under hovedpuden. Derfor har vi netop nu ekstra fokus på

investering. I investeringsafdelingen arbejder vi konstant på at skaffe kunderne de bedste investeringsprodukter, og rådgiverne i alle afdelinger formidler de gode investeringstilbud. Sover dine penge? - Så kontakt din rådgiver, slutter Anders Kristian.



*Investeringschef
Anders Kristian Pugdahl Pedersen.*



Afdelingen servicerer alle sparekassens rådgivere og deltager også i kundemøder. Investerings- og pensionsrådgiver Bodil Nørgaard er tilknyttet de sydlige afdelinger.



Investeringsafdelingen har otte fuldtidsansatte i afdelingen i hovedsædet i Thisted.

Sover dine penge!

Er du lav, mellem eller høj? Det er ikke din højde, men din risikoprofil, som rådgiveren spørger til, når der skal lægges investeringsstrategi. MIX Blandede Afdelinger byder på nogle særdeles attraktive og fleksible muligheder

En af Sparekassen Thys vigtigste samarbejdspartnere på investeringsområdet er Sparinvest. De tilhører eliten, når det handler om investeringsforeninger. Produktet, til investering af frie midler, hedder MIX Blandede Afdelinger.

Rådgiveren hjælper med at afdække investeringsønsker, behov og risikoprofil. Derefter købes investeringsbeviser med aktier og obligationer i det forhold, der passer til risikoprofilen lav, mellem eller høj. Uanset hvad, så er det en enkel vej til en fornuftig og professionel placering af pengene.

Et godt koncept

MIX er ikke et nyt koncept. Det bygger på erfaring fra Sparinvests puljeordning til investering af pensionsmidler, som vi har kendt siden 2001.

Løbende pleje

I MIX tilpasses investeringen løbende ved at sælge og tage gevinsten hjem på de værdipapirer, der er steget i værdi, og købe op i andre, der er blevet billigere. Derved tilpasses risikoprofilen løbende til det udgangspunkt, som der er aftalt.



MIX afkast:

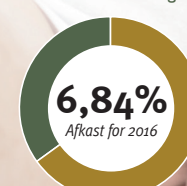
Mix Lav Risiko
25% aktier / 75% obligationer



Mix Mellem Risiko
45% aktier / 55% obligationer



Mix Høj Risiko
65% aktier / 35% obligationer



AKTIER OBLIGATIONER

Fordele ved investeringsforening:

- Foreningen og sparekassen klarer alt det praktiske
- Investeringen plejes og tilpasses løbende
- Investeringsbeviserne kan sælges fra dag til dag
- Udviklingen kan følges via MobilBank og NetBank
- Man får en stor spredning af sin investering og derved også en mindre risiko.

Læs mere på www.sparinvest.dk

Disclaimer: Disse oplysninger skal ikke betragtes som et tilbud eller opfordring til at købe eller sælge værdipapirer eller investeringsbeviser. Endvidere kan oplysningerne ikke betragtes som investeringsrådgivning, hvorfor brugerne opfordres til at søge individuel rådgivning om egne investeringsmæssige og dertil knyttede forhold. Der gøres opmærksom på, at historiske afkast og kursudvikling ikke kan betragtes som en garanti for fremtidig kursudvikling og afkast, da investeringsbevisernes værdi enten kan stige eller falde. Afkast vises som procent, og er opgjort efter geninvestering af udbytte, men før skat. Gennemsnit er et pro anno afkast.

Repræsentantskabet 2017

Her er et overblik over repræsentantskabets medlemmer efter valget sidste efterår. De * markerede er valgt for perioden 2017 til 2020. De øvrige er på valg i efteråret 2018.

Valgområde 1: Thisted, Hundborg



Valgområde 2: Hurup, Hvidbjerg, Koldby



Valgområde 4: Herning, Holstebro, Aulum, Struer, Ulfborg



Valgområde 3: Hanstholm, Frøstrup



Repræsentantskabet vælger medlemmer til bestyrelsen sidst i marts, hvorefter bestyrelsen konstituerer sig.

Et kig i maskinrummet

Bag ved kundeområderne i hovedsædet er der flere stabe, der udfører mange forskellige opgaver. Her er et lille kig i "maskinrummet" i IT og markedsafdelingen

Markedsafdelingen

De tre medarbejdere i afdelingen har en stor berøringsflade, der spænder fra indkøb af reklamegaver, planlægning og afvikling af garantmøder, udvikling af kampagner og messekoncepter til aktivering af sponsorater.

Afdelingen er placeret i hovedsædet i Thisted, hvor der er etableret et miljø, der emmer af kreativitet, højtflyvende tanker og whiteboards, hvor der udvikles på projekter hele tiden.

” I en tid, hvor vi skal kombinere de traditionelle marketingdiscipliner som avisannoncering og tryksager med de muligheder, der er indenfor online-marketing, stiller det store og spændende krav til os som team

Marketingchef Jakob Madsen

Søren:

Kreative opgaver med start fra brainstorm til færdigt produkt. Fotos og videoproduktion. Redaktør på SJournalen. Ansvarlig for messer og dekoration i hallerne under garantmøderne.

Jette:

Kontakt til leverandører, kvalitetssikring af indkøb m.v. Deltager i idéudvikling. Udfører brevforsendelser fysisk og digitalt. Og en LANG række ad hoc opgaver.



Jakob:

Ansvarlig for den daglige drift, ledelse, strategi og udvikling af afdelingen. Sponsorater. Deltager i planlægning og eksekvering af kampagner og aktiviteter. Ansvarlig for afvikling af garantmøderne.



IT-afdelingen

De ni medarbejdere i IT-afdelingen har også mange forskellige opgaver. Bl. a. ansvar for den daglige drift af systemer og support til alle sparekassens arbejdsstationer med alt fra PC'ere og telefoner til videokonferenceudstyr.

To medarbejdere udvikler systemer, der sikrer, at vi er med på den teknologiske udvikling – men også lever op til en lang række lovkrav.

Der er meget fokus på at udnytte de digitale muligheder og give både medarbejderne og kunderne optimale tekniske løsninger. Herunder automatisering af opgaver, som tidligere har optaget menneskelige ressourcer.

” Med det rigtige udviklingstempo kan vi sikre, at kunderne hele tiden har gode oplevelser med os og at vi samtidig har en sparekasse, der er konkurrencedygtig

Økonomi- og IT-chef Jakob Haaning

Tre medarbejdere arbejder med alt fra sparekassens grundsystemer med kundedata, over misbrug af betalingskort til et af de meget aktuelle områder - nemlig procesoptimering.

Vi skal sikre, at kunderne har gode oplevelser med os. Det er f.eks. digital underskrift af dokumenter, som dermed klares hurtigt og let over NetBank, fortæller Jakob Haaning.

En stor del af IT-området drives og udvikles af vores datacentral Skandinavisk Data Center. Her sker udviklingen af de grundlæggende interne systemer samt NetBank og MobilBank.

Nyansættelser



1. okt. 2016: Bodil Busk, Controller i Forretningsudvikling i Thisted.

Bodil har en baggrund som controller, kreditkonsulent og intern revisor fra forskellige pengeinstitutter. Erfaringerne fra finansielle institutter er høstet i Jyske Bank, Sparbank Vest og Morsø Sparekasse. Bodil er 63 år, gift og bor i Skive.



1. okt. 2016: Bettina Stenfeldt, vikar i Intern Support i Thisted.

Bettina er uddannet kunderådgiver og ejendomsmægler i Morsø Sparekasse, og har været i den finansielle branche i 13 år. Udover rådgiverrollen har Bettina arbejdet nogle år som supportmedarbejder både i Fjordbank Mors og i Sparekassen Balling. Bettina er 33 år, gift, har 2 børn og bor i Nykøbing Mors.



1. nov. 2016: Esben Hedegaard Kristensen, privatrådgiver i Hanstholm.

Esben kommer fra et rådgiverjob i Djursland Bank - Risskov, hvor han har været ansat siden 2009. Han blev udlært i Sparekassen Thy i 2004, hvorefter han blev fastansat og arbejdede indtil han og familien flyttede til Viby ved Århus. Det er derfor et dejligt gensyn nu, hvor Esben er startet i Hanstholm-afdelingen. Familien har bosat sig i Nykøbing Mors. Esben er 32 år, gift og har 2 børn.



1. feb. 2017: Nicolai Jensen, finans-trainee i Struer.

Nicolai er uddannet finansøkonom og har været i praktik i Jyske Bank i Struer. Nicolai har også haft fritidsarbejde i Messecenter Herning og ved SJ Feriehusudlejning. Nicolai er 22 år og bor i Holstebro.



1. marts 2017: Vibeke Andersen, risikoansvarlig i Thisted.

Vibeke er uddannet i Vestjysk Bank i 1998. Efterfølgende har Vibeke arbejdet i Vestjysk Bank som privatrådgiver, kundeservicechef og siden 2014 som risikomedarbejder. Vibeke har derudover undervist for Finansrådet på Finansuddannelsen for bank, forsikring og realkreditelever samt haft 4 måneders orlov fra rådgiverjobbet, hvor hun var ejendomsmægler hos Vestjysk Bolig/Nybolig i Lemvig. Vibeke er 39 år, gift, har 2 børn og bor i Lemvig.



1. marts 2017: Jørgen Poulsen, erhvervskundechef i Holstebro.

Jørgen er uddannet i Danske Bank, hvor han har arbejdet som rådgiver indtil 1987. Jørgen fik derefter job i Jyske Leasing som leasingkonsulent og har siden 1989 og indtil nu arbejdet i Jyske Bank, hvor Jørgen senest kommer fra et job som leder af landbrugsafdelingen i Jyske Bank i Holstebro. Jørgen har gennem en årrække været leder forskellige steder i Jyske Bank, her i blandt Ulfborg. Jørgen er 56 år, gift, har 3 børn og bor i Ulfborg.

25 års jubilæum



1. nov. 2016: Lone Kloster Nørgaard, IT-afdelingen i Thisted.

Lone har været vidt omkring i Sparekassen Thy. Hun blev udlært i afdelingerne i Nors og Koldby, og var derefter nogle år i Hanstholm-afdelingen. I 2002 blev Lone tilknyttet Produktionsgruppen, som har kontor på hovedsædet i Thisted. Lone har siden haft forskellige stillinger i interne afdelinger. Siden 2008 har hun gjort tjeneste i Systemafdelingen - eller IT-soft, som afdelingen kaldes i dag. Lone er 50 år, gift, har 2 børn og bor i Thisted.

Eksaminer



Den kompetente rådgiver:

Sofie Bisgaard
Privatrådgiver, Thisted



Akademiuddannelse i finansiell rådgivning:

Maria Ørts
Privatrådgiver, Aulum



Projektledelse:

Susanne Grøn
Privatrådgiver, Struer



NLP Business, Leder, Coach og Mindfulness Practitioner:

Hanne Bro Odde
HR-chef, Thisted

Når Thy bare er bedst



Maja og Claus vendte i 2016 hjem. Det vil sige, at Maja, der som så mange andre thyboere har boet en årrække i København, er flyttet hjem til Thy. Claus er fulgt med og begge nyder det liv, som Thy byder på i deres nye hus i Thisted

Sparekassen har rigtig mange kunder i Århus og København. Det er ofte unge, der er flyttet efter uddannelse. Vi oplever i øjeblikket, at mange unge flytter tilbage til Thy. Det er der flere grunde til. For Maja og Claus var det blandt andet de lave huspriser, der trak.

Maja Thagaard Nørager har altid haft Sparekassen Thy som sit pengeinstitut. Kæresten Claus Søndergaard Petersen blev kunde i forbindelse med køb af andelslejlighed i København. Nu har Claus job som leder af frivilligcentret i Morsø Kommune, og Maja bygger oven på hendes læreruddannelse med en kandidat i pædagogisk psykologi.

Thy trak mest

Maja er født og opvokset i Thisted. Thy trak mere i hende end Claus' hjemby Esbjerg trak i ham. Så den 1. november flyttede de i eget hus på I. P. Jacobsens Gade i Thisted.

- Der er gode jobmuligheder i Thy, når Maja er færdiguddannet til næste år. De tror på, at de er kommet for at blive. Der er også projekter nok at gå i gang med i både hus og have, så de kommer ikke til at kede sig, men det tager Maja og Claus nu helt roligt og glæder sig til at komme i gang.

Fjordkig

Parret nyder at bo i Thy. Tæt på Majas familie og tæt på naturen. Selv om det er midt i byen, så er der alligevel flot udsigt til kirken og fjordkig fra første sal. Flere af Majas veninder er også "tilbageflyttere", så hun tror også på, at det for alvor er blevet populært at flytte hjem til Thy.

” Flere af mine veninder er også flyttet tilbage. Jeg tror på, at det for alvor er blevet populært at flytte hjem til Thy igen

Maja

God behandling

Den nære relation til rådgiveren og den gode behandling har været afgørende for, at Maja og Claus har holdt fast i Sparekassen Thy.

-Og den historie hører vi ofte, udtaler marketingchef Jakob Madsen. Det er en af kerneværdierne i den måde, vi gerne vil drive vores lokale pengeinstitut på. Vi vil være tæt på vores kunder og give dem de bedst mulige rammer – uanset om de bor i Thisted, Hurup, Herning eller København, siger Jakob Madsen.





Vi er sponsor for musikoplevelser for tusindvis af mennesker.
Det markerer vi med lodtrækning om:

2 billetter til Rock i Holstebro 17. juni
2 billetter til Thy Rock 23. - 24. juni
2 billetter til Vesterhavsrock 5. august

Klik ind på www.sparthy.dk/vind og udfyld skemaet med dit navn, mobil og hvilken festival, som du gerne vil vinde billetter til.
De tre vindere får direkte besked den 20. marts.



Sponsored by
Sparekassen Thy

ROCK
I HOLSTEBRO

THY ROCK

**VESTERHAVS
ROCK**

Sjournalen i tal

Oplag: 10.500 stk.

Modtagere: Garanter i Sparekassen Thy (En pr. husstand)

Marts-udgave: Omdelt fra 2. marts 2017

Tekst: Sparekassen Thy

Foto: Sparekassen Thy, Colourbox m.fl.

